

Společnost Creditinfo si Vás ve čtvrtek **3. února** a v pátek **4. února 2011** dovoluje srdečně pozvat na setkání nad informacemi užitečnými pro Vaše B2B podnikání. Praktické příklady a postupy Vám ukáží, jak se vyvarovat výpadkům v cash-flow, jak rychle a účinně kontrolovat všechny současné zákazníky, jak systematicky předcházet nedobytným pohledávkám a jak vybrat optimální skupinu potenciálních zákazníků bez rizika.

PROGRAM CREDITINFO B2B SEMINÁŘE

8.30 Registrace a snídane

9.00–11.00 Interpretace vývoje v ČR

po důležitých odvětvích před krizí v krizi a nyní

Z 4 500 000 měsíčně monitorovaných faktur jsme pro Vás připravili interpretaci tříletého vývoje Vašeho okolí.

Představení bezplatné služby

„Finanční analýza portfolia klientů a potenciálu na trhu“

Výstup z analýzy zjišťuje, kde se nyní nacházíme a s kým obchodujeme:

Risk-analýza vlastních zákazníků podle platební morálky atd.

Výběry zaměřené na vytipování potenciálních, avšak perspektivních, tj. platících klientů.

11.00 Ukončení s Cofee Break



LIBEREC – 3. 2. 2011

HRADEC KRÁLOVÉ – 4. 2. 2011

Vstup volný, registrační formulář naleznete na www.creditinfo.cz